

立ち上げから集客まで秘訣あり！

売れる！

# ネットショップの作り方

小売商業部会セミナー

## 次々と注文が舞い込む！ネットショップ成功の極意とは？

ネットショップをはじめするにはインターネットの高度なスキルが必要だとお考えではないでしょうか。時代は変わり、低コストで効果の高いショップ運営ができ、工夫次第で全国で売れる時代になりました。成功するネットショップには必ず理由があります。顧客の心理を学び、ファンを増やすためにもネットショップの立ち上げから集客・運営までを戦略的にこなしていく必要があります。本セミナーでは、ネットショップ運営の極意をお伝えいたします。ネットショップに興味がある方必見！是非ご参加ください。

### ▶ こんな方にオススメ！

- ・以前ネットショップをやったが、なかなか売れなかった
- ・ネットショップをやりたいが売れるコツが分からない
- ・店舗だけでなくネットショップでの販路拡大も考えている
- ・もっとネットショップで売れる方法があるのではないか

### ▶ このセミナーの内容

- 売れるネットショップと売れないネットショップの違い
  - ・消費税増税でビジネスが変わった！
  - ・今なぜネットショップがチャンスなのか？
  - ・顧客をガッチリ掴む消費者心理をついた  
ネットショップのキモ
  - ・顧客育成ステップでネットショップを軌道に乗せる
- 売れるネットショップ立ち上げ方
  - ・売れるネットショップの色々
  - ・売れるネットショップの極意
  - ・売れるネットショップの見せ方
  - ・売れるネットショップのを続けるには

日時 平成28年3月2日(水)

午後2時～4時

会場 会津若松商工会議所 会議室

受講料 無料

定員 50名 ※先着順。申込みはお早めに！

申込み 下記の受講申込書に必要事項をご記入の上、  
2月22日(月)までにお申込み下さい。

【お問合せ先】会津若松商工会議所  
経営サービス部企業振興課 板橋  
TEL:0242-27-1212/FAX:0242-27-1207

### ▶ 講師プロフィール

ジャイロ総合コンサルティング 営業本部長兼コンサルタント  
こし だか やす お  
腰 高 康 雄 氏

人材派遣会社から研修コンサルタント会社(株)マネジメントサービスセンター(MSC)に勤務し、営業企画部マネージャーを務め全国売上トップとなる。その後、インターネットビジネスで独立開業の後、研修会社を設立。昇進・昇格プログラムの個別指導を得意とする。



主催 会津若松商工会議所 小売商業部会／会津若松中小企業相談所

FAX : 0242-27-1207

『売れる!ネットショップの作り方』セミナー 受講申込書 [平成28年3月2日開催]

事業所名 \_\_\_\_\_ 電話 \_\_\_\_\_ FAX \_\_\_\_\_

|      |  |  |  |
|------|--|--|--|
| 受講者名 |  |  |  |
|      |  |  |  |